

رزومه علمی، پژوهشی و اجرایی



- سید حجت بزاززاده
- دکتری مدیریت بازرگانی؛ گرایش بازاریابی
- مدرس و مشاور بازاریابی صنعتی؛ تحقیق و توسعه بازار

E-Mail: seyed.hb@gmail.com

Web: www.mrioi.co | www.mrioi.com

Tel: 09123137419 - 02122733086

Address: Unit 305, Tajrish Sq. Tehran, Iran

سمت های اجرایی حال حاضر:

- مدیر عامل موسسه تحقیقات بازاریابی ایده؛ ارائه انواع خدمات تحقیقات بازاریابی در ایران، عراق، ازبکستان و آفریقا (Mrioi.com).
- مدیر شرکت تحقیقات بازاریابی عالم البلاد عراق، مستقر در بغداد؛ شعبه عراق موسسه تحقیقات بازاریابی ایده (Mrioi.com/en).
- مدیر بازرگانی شرکت ایده صادرات بازار هور مستقر در ازبکستان؛ شعبه ازبکستان موسسه تحقیقات بازاریابی ایده (Mrioi.uz).
- سرپرست تیم بازاریابی صنعتی؛ تحقیق و توسعه بازار سامانه جامع میدون از شبکه سه صدا و سیما (Meidoun.ir).
- تهیه کننده و کارگردان ساخت تیزرهای تبلیغاتی با رویکرد صنعتی از شبکه مختلف داخلی و برون مرزی صدا و سیما.
- کارگزار و نماینده رسمی صندوق دولتی ضمانت صادرات ایران، وابسته به وزارت صنعت، معدن و تجارت.

سوابق عملیاتی در حوزه مشاوره و یا اجرای پروژه:

- مشاور فروش و بازاریابی صادراتی شرکت سام آلومینیوم، تولید کننده انواع مقاطع آلومینیومی؛ (samaluminium.com)؛ ۲۰۲۲.
- مشاور فروش و بازاریابی صادراتی شرکت زرین ملل آرتا، تولید کننده زعفران؛ (goldersaffron.com)؛ ۲۰۲۲.
- مشاور فروش و بازاریابی صادراتی شرکت آوین گستر البرز، تولید کننده دستگاه های تصفیه آب صنعتی؛ (wateraga.com)؛ ۲۰۲۲.
- مشاور فروش و بازاریابی صادراتی شرکت سالار سربلند طبس، تولید کننده انواع لباس کار صنعتی؛ (salarsarboland.com)؛ ۲۰۲۲.
- مشاور فروش و بازاریابی صادراتی شرکت شاهکار اندیش، تولید کننده اتصالات مکانیکی؛ (shahkarandish.com)؛ ۲۰۲۲.
- مشاور فروش و بازاریابی صادراتی شرکت حاجی شابلی اردکان یزد، تولید انواع محصولات کنجادی؛ (hajishaboli.com)؛ ۲۰۲۲.
- مشاور فروش و بازاریابی صادراتی شرکت برگ پیچک آفتاب، تولید و صادرات انواع میوه خشک؛ (bargepichak.com)؛ ۲۰۲۲.
- مشاور فروش و بازاریابی صادراتی شرکت نگین ست، تولید انواع محصولات کادویی؛ (neginset.com)؛ ۲۰۲۲.
- کارگردان؛ مستند صنعتی و تلویزیونی "میشه کار کرد" از شبکه های مختلف صدا و سیما ایران
- نماینده انحصاری شرکت Cleanvac ترکیه در کشورهای نیجریه، ساحل عاج، غنا و آفریقای جنوبی؛ (Cleanvac-co.com)؛ ۲۰۲۱.
- نماینده انحصاری شرکت روغن موتور پردیس در کشور نیجریه و چند کشور آفریقای؛ (Pardismotoroil.com) ، ۲۰۲۱.
- نماینده انحصاری شرکت Sunora کانادا در کشور عمان؛ فروش انواع روغن خوراکی؛ (Sunora.com)؛ ۲۰۲۱.
- مدیر مسئول سایت بازاریابی آقای بازارباب؛ مرجع مقالات تخصصی در حوزه بازاریابی صنعتی؛ (Mrvisitor.ir)؛ ۱۴۰۰.
- مشاور تبلیغاتی شرکت ماه باجی و تینار؛ تولید کننده انواع مصنوعات چوبی و دکوراسیون داخلی؛ (Tinar.co)؛ ۱۳۹۹.

- مشاور تبلیغاتی و فروش شرکت ایزوفیکس؛ تولیدکننده انواع عایق رطوبتی (Iso-fix.ir)؛ ۱۳۹۹.
- مشاور تبلیغاتی و فروش شرکت تجهیزات کاوشگران نوآور؛ فروش انواع دستگاه نقشه برداری و GPS؛ (tekno-co.com)؛ ۱۳۹۹.
- مشاور بازاریابی شرکت قصر داریوش فعال در ارائه خدمات گردشگری کشور کویت در ایران (Ghasr24.com)، ۱۳۹۸.
- مدیر فروش و بازرگانی گروه صنعتی سخاوت، تولید کننده انواع روغن کنجد، ارده و غیره (Sekhavat.co)، ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹.
- مدیر فروش و بازرگانی بین الملل گروه صنعتی پرتو افشان، تولید کننده انواع لامپ های روشنایی (Paled.ir)، ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹.
- معاونت بازرگانی بین الملل و بازاریابی شرکت های خیام الکتریک و خیام کابل خراسان، ۱۳۹۵ الی ۱۳۹۹.
- مشاور بازاریابی بین الملل شرکت روغن موتور A9، محلول روغن و روانکار فرانسه، ۱۳۹۸.
- مدیر بازرگانی بین الملل شرکت نصیر لوازم، تولید کننده انواع قفل و سوئیچ ایران خودرو و سایپا، ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹.
- مشاور فروش و بازاریابی شرکت بازرگانی کریمی، توزیع و پخش انواع فراورده های روغن موتور (Oilco.ir)، ۱۳۹۸ الی ۱۳۹۹.
- مدرس دانشگاه های مختلف آزاد، پیام نور و علمی کاربردی از سال ۱۳۹۳ الی ۱۳۹۸.
- سرپرست تیم مشاوران سامانه جامع میدون از شبکه یک و سه سیما (Meidoun.ir)، ۱۳۹۸.
- مشاور بازاریابی بین الملل شرکت لولا فروتا مکزیک فعال در زمینه صادرات میوه های استوایی (lolafruta.com)، ۱۳۹۸.
- مشاور تحقیقات بازار شرکت تدارکات صنایع ایران، فعال در زمینه کاغذ و مقوا بسته بندی (Iipco.com)، ۱۳۹۸.
- مشاور تحقیقات بازار شرکت بازرگانی عالم البلاد در کشور عراق (فعال در امور بازرگانی صنعت ساختمان در کشور عراق)، ۱۳۹۸.
- مشاور بازاریابی و فروش گروه موج میلیمتری دانشگاه شریف؛ تولید کننده دستگاه های Body Scanner، ۱۳۹۸.
- مشاور بازاریابی داخلی و بین الملل جهاد دانشگاه علوم پزشکی شهید بهشتی (jdsbm.ac.ir)، ۱۳۹۸.
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار بازرگانی جم، فعال در پخش فراورده های نفتی (Commercialjam.com)، ۱۳۹۸.
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار بازرگانی رئیسی، فعال در زمینه تجهیزات ساختمانی (Clinicesafa.ir)، ۱۳۹۸.
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار بازرگانی کریمی، فعال در پخش فراورده های نفتی (Oilco.ir)، ۱۳۹۸.
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار، نصیر لوازم، تولید کننده قطعات خودرو (Nasirlavazem.com)، ۱۳۹۸.
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار بین الملل، شرکت روغن موتور پردیس (Pardismotoroil.com)، ۱۳۹۸.
- مدیر بازاریابی و فروش سازمانی شرکت تجهیزات ابزار دقیق سینراد (Scinrad.com)؛ ۱۳۹۷.
- مدیر بازاریابی دیجیتالی مجموعه اونیکست، فروش جواهر و طلا (Onixset.com)؛ ۱۳۹۷.
- مدیر مسئول سایت آقای بازرگان، ارائه آخرین اخبار و اطلاعات بازرگانی ایران و جهان؛ ۱۳۹۶.
- مشاور تحقیقات و توسعه بازار شرکت خشکبار اعتماد، ۱۳۹۴-۱۳۹۶.
- مدیر بازاریابی و فروش شرکت راهکارهای آمایش داده هوشمند، فروشگاه ساز اینترنتی، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی و آموزش شرکت بینا اندیشه صبا، فعال در حوزه صنعت، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی و تبلیغات کمپانی روهامی، فعال در زمینه تامین نهاده های کشاورزی، ۱۳۹۶.
- مدیر بازاریابی و تبلیغات شرکت آرتین، فعال در زمینه صادرات و واردات، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی دیجیتالی شرکت آرون صدرا، فعال در زمینه صادرات و واردات، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی دیجیتالی شرکت ایلو، تولید کننده روغن کنجد، ۱۳۹۶.
- مشاور تبلیغاتی شرکت تبلیغاتی هم رنگ اختر، فعال در زمینه تبلیغات چاپی، ۱۳۹۶.
- مشاور تبلیغاتی شرکت کیما تصویر گستر، فعال در زمینه تبلیغات رادیویی و تلویزیونی، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی دیجیتالی شرکت مهندسین مشاور نگراندیش، نفت و گاز، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی دیجیتالی و فروش سازمانی مجموعه 360trip، فعال در امور گردشگری، ۱۳۹۶.
- مشاور کارآفرینی موسسه خیریه کوثر، فعال در تیمچه اصلی بازار تهران، ۱۳۹۶.

- دبیر اجرایی انجمن مدیریت کلاس جهانی، ۱۳۹۶.
- مشاور بازاریابی و فروش شرکت هوپو؛ تولیدکننده و صادرکننده زعفران؛ ۱۳۹۵.
- مدیر بازاریابی و فروش شرکت بین المللی تدارکات خاورمیانه؛ ۱۳۹۵.
- مشاور بازاریابی و فروش شرکت پرشیا خاویار؛ تولیدکننده و صادرکننده خاویار و فراورده های لوکس آبیان؛ ۱۳۹۵.
- فعالیت در زمینه عمده فروشی محصولات جاروبرقی و ساعت مچی، ساختمان آلومینوم تهران، ۱۳۷۸.
- فعالیت در صنف بلور فروشان تهران در زمینه های واردات، بانک داری و عمده فروشی، بازار تهران، ۱۳۸۵-۱۳۸۳.
- همکاری با جهاد علوم پزشکی دانشگاه تهران در زمینه ساخت و تجهیز مراکز درمانی جهاد دانشگاهی، ۱۳۸۷-۱۳۸۵.

تحصیلات

- دکتری مدیریت بازرگانی، گرایش بازاریابی صادراتی(متخصص بازاریابی دیجیتال)؛ دانشگاه آزاد اسلامی
- کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، گرایش بازرگانی بین الملل؛ دانشگاه پیام نور
- کارشناسی مدیریت بازرگانی؛ دانشگاه پیام نور
- دیپلم ریاضی و فیزیک؛ دبیرستان دهخدا

کتاب های چاپ شده

- تالیف کتاب "تحقیقات بازاریابی (Marketing Research)"، نشر طلایی، ۱۳۹۹.
- تالیف کتاب "بازاریابی محتوا (Content Marketing)"، نشر طلایی، ۱۳۹۸.
- تألیف کتاب "تکنیک های کارآفرینی"، نشر طلایی، ۱۳۹۶.
- تالیف کتاب "فروش و چیدمان فروشگاهی"، نشر طلایی، ۱۳۹۶.
- تالیف کتاب "برند سازی به شیوه فولکلوریک"، نشر طلایی، ۱۳۹۵.
- تالیف کتاب "زبان بدن در بازاریابی و فروش"، نشر طلایی، ۱۳۹۵.
- تألیف کتاب "چگونه یک ویزیتور و بازاریاب حرفه ای شویم؟"، نشر طلایی، ۱۳۹۴.
- تالیف کتاب "بازاریابی شبکه های اجتماعی (Social Marketing)"، نشر طلایی، در دست چاپ.

سوابق تدریس از سال ۱۳۹۴ تا کنون

- دانشگاه آزاد اسلامی تهران واحد بین الملل فرشتگان، شهرک غرب، تهران
- دانشگاه پیام نور، تهران و کرج
- دانشگاه علمی کاربردی نگین البرز آسارا(کرج)
- دانشگاه علمی کاربردی فرهنگ و هنر واحد ۲۴(تهران)
- دانشگاه علمی کاربردی علوم و فنون علامه طبهرسی(تهران)

- دانشگاه علمی کاربردی مهرکام پارس (تهران)
- دانشگاه علمی کاربردی شرکت شیر پاستوریزه پگاه (تهران)
- دانشگاه علمی کاربردی خانه کارگر (تهران)

مدرس کارگاه های مختلف بازاریابی و فروش

- برگزاری بیش از ۱۸۰ کارگاه مرتبط با سرفصل های بازرگانی، بازاریابی و برندینگ در حوزه داخلی و صادراتی.
- برگزاری کارگاه بازاریابی بین الملل و تحقیقات بازاریابی در بیش از ۴۰ شرکت و واحد صنعتی مختلف در سراسر کشور.
- برگزاری انواع کارگاه های مرتبط با حوزه بازرگانی و بازاریابی در سامانه جامع کسب و کار میدون، شبکه ۳ سیما از سال ۱۳۹۷ تا کنون.
- برگزاری انواع کارگاه های مرتبط با حوزه بازرگانی و بازاریابی در مرکز تحقیقات صنعتی ایران، از سال ۱۳۹۷ تا کنون.
- برگزاری انواع کارگاه های مرتبط با حوزه بازرگانی و بازاریابی در مرکز آموزش بازرگانی وزارت صمت، از سال ۱۳۹۷ تا کنون.
- کارگاه بازاریابی و فروش شرکت های تولید کننده میوه های خشک؛ تهران؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی و فروش شرکت های تولید کننده توت فرنگی؛ تهران؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی و فروش شرکت های تولید کننده زعفران؛ تهران؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی بین الملل اتاق بازرگانی استان ایلام؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی شهری برای تمام شهرداری های استان ایلام (۲۶ شهرداری کل استان)؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی بین الملل برای تجار عراقی و کویتی در تهران؛ ۱۳۹۷.
- کارگاه بازاریابی بین الملل، اتاق بازرگانی تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه تدوین برنامه جامع بازاریابی، دانشگاه آمریکایی گیرنه، قبرس، ۲۰۱۷.
- کارگاه های پروپوزال، پایان نامه و مقاله نویسی ویژه دانشجویان ارشد دانشگاه پیام نور، ۱۳۹۴.
- کارگاه آنلاین مقاله نویسی ویژه دانشجویان ارشد، ۱۳۹۴.
- راه اندازی کانال تلگرام محقق یار جهت آموزش تکنیک های پایان نامه و مقاله نویسی، ۱۳۹۴ تا کنون.
- کارگاه اصول و فنون مذاکره در تجارت بین الملل، شرکت مهندسی آماذ بهینه ساز، تهران، ۱۳۹۴.
- کارگاه روش تدریس، مختص مربیان دوره اول تا ششم ابتدایی در مدارس غیر انتفاعی مهریزدان، کرج، ۱۳۹۴.
- کارگاه فنون فروش، مختص کارکنان فروش و بازاریابی شرکت های خیام الکترونیک و خیام کابل خراسان، نیشابور، ۱۳۹۵.
- کارگاه بازاریابی دیجیتالی، شرکت راهکارهای آماده، تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه تدوین استراتژی بازاریابی، ویژه هیئت رئیسه شرکت روغن موتور پردیس، تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه اصول بازاریابی و فروش مختص کارکنان فروش شرکت بازرگانی کریمی، کرمان، ۱۳۹۶.
- کارگاه بازاریابی دیجیتالی، بازرگانی رئیسی، اهواز، ۱۳۹۶.
- کارگاه تکنیک های نوین در بازاریابی و فروش، شرکت شهرک های صنعتی تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه ترنس کارآفرین شو، دانشگاه علامه طبهرسی، تهران، ۱۳۹۶.
- مجموعه کارگاه های تکنیک های نوین در بازاریابی و فروش، شهرداری منطقه ۲ تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه اصول بازاریابی و فروش بین الملل، مرکز آموزش مدیریت صنعتی ایران، تهران، ۱۳۹۶.
- کارگاه اصول بازاریابی و فروش، بصورت کلیپ های آموزشی در سایت میدون و آپارات، ۱۳۹۶.

مقالات انگلیسی

1. Identification and prioritization of AIDA promotion model tools by use of fuzzy AHP approach, to be appeared in International Journal of Operational Research, 2015.
2. A hybrid MCDM model to identify and prioritize the factors affecting on shopping behavior of foreign tourists, to be appeared in International Journal of Services and Operations Management, 2015.
3. A hybrid MCDM model to identify and prioritize of promotional mix tools in plastic industry, to be appeared in International Journal of Multicriteria Decision Making, 2015.
4. A hybrid multi-criteria decision making techniques to improve the quality of hotel industry services in Mashhad City, submitted to International Journal of Quality & Reliability Management, 2015.
5. Application of Fuzzy ANP method to select the best supplier in the supply chain, to be appeared in International Journal of Operational Research, 2015.

کنفرانس ها

6. An study of the role of urban management in increasing of attracting tourists and developing tourism industry in Mashhad, The First International conference on Management, Economics, Accounting and Education, 2015.
7. The hybrid of multi-criteria decision-making techniques to identify and prioritize factors affecting the buying behavior of domestic tourists in Isfahan, The First International Conference on Management, Economics, Accounting and Education, 2015.
8. Identify and prioritize target markets for export of dates using the approach Taxonomy, Conference Tools & Techniques Management, Tehran University, 2015.
9. Defining appropriate promotion mix for the improvement in sales ceramic tile manufacturing industry to achieve world class. Conference Tools & Techniques Management, Tehran University, 2015.
10. Identification and prioritization of the factors affecting purchase decision making on mobile phone industry products using Fuzzy TOPSIS approach, the International conference in new research of Management, Accounting and Economy, 2015.
11. Review the role of fashion in the clothing industry and consumers affected by it, International Conference on management and economic cohesion in urban development, 2016.
12. A Multi Criteria Decision Making (MCDM) Model for Selecting Saipa Product Equipment Suplie, 3rd International Conference on Management and Economics, 2016